

DropShipping 2020

Как да продаваме без стока
от Алиекспрес

Къде, Защо ?

eBay, Amazon, собствен сайт!

eBay:

eBay's annual net revenue in 2018 - 10.7bn USD

eBay's net revenue in the U.S. 4.4bn USD

eBay's annual marketplace revenue in 2018 7.4bn USD

Amazon:

Net sales of Amazon in 2018 232 bn USD

Net income of Amazon in 2018 10.07 bn USD

Собствен Сайт ?

Източник: [statista.com](https://www.statista.com)



Как да намерим продукти за дропшипинг ?

Part 1: От търсенето
до предлагането

От Търсене до Доставка (The
Trending Products Method)

Step 1: Намерете Trend;

Step 2: Намерете
правилния продукт;

Step 3: Изчислете дали
ще го продавате на печалба.

Easy as Cha Cha Cha :D



Критерии за Печеливш Продукт

Ниска Конкуренция

- Не повече от 5 конкурента;
- Конкурентна цена.

Високо Търсене

- Поне 5 продажби през последните 3 дни;
- Нишата да има поне 500% sell-through rate.

Да може да победим нашата конкуренция

- По-ниска цена от конкурента
- Оптимизиране на заглавие, снимка и описание;
- По-добри полисите за доставка и връщане.



Как да започнем да продаваме?

1. Решете къде ще продавате първо:

Ebay, Amazon или Собствен сайт;

1. Изберете си доставчик;

2. Намерете продукт, ползвайки някои от туловете, споделени по- рано;

4. Изчислете нулевата си цена - цената, под която не трябва да падате. Ако продуктът се продава на по- висока от тази цена, то значи има потенциал;

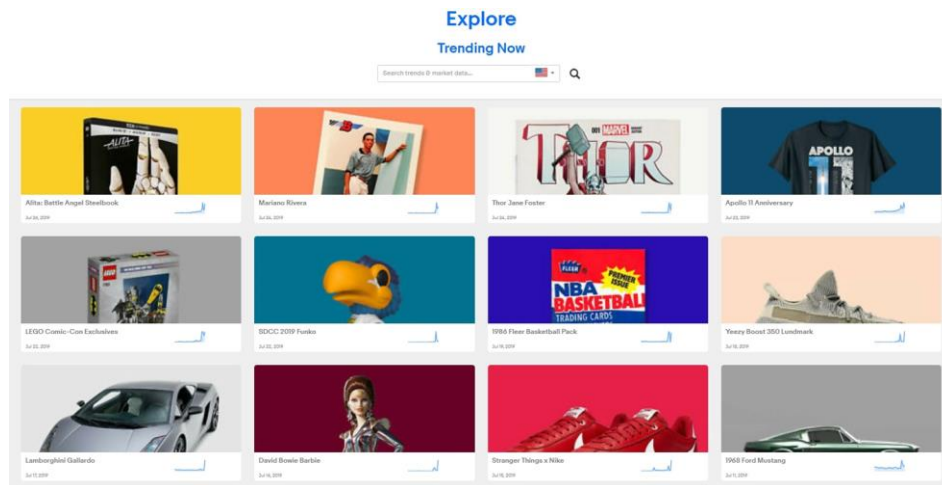
5. Добавете продукта и нека продажбите започнат.

Къде да намерите такива продукти или какви инструменти да ползваме?

Explore eBay

[Explore eBay](#) се поддържа от eBay и показва трендовете в eBay, най-продавани продукти и други такива, може да вземете идеи за продукти оттук:

explore.ebay.com

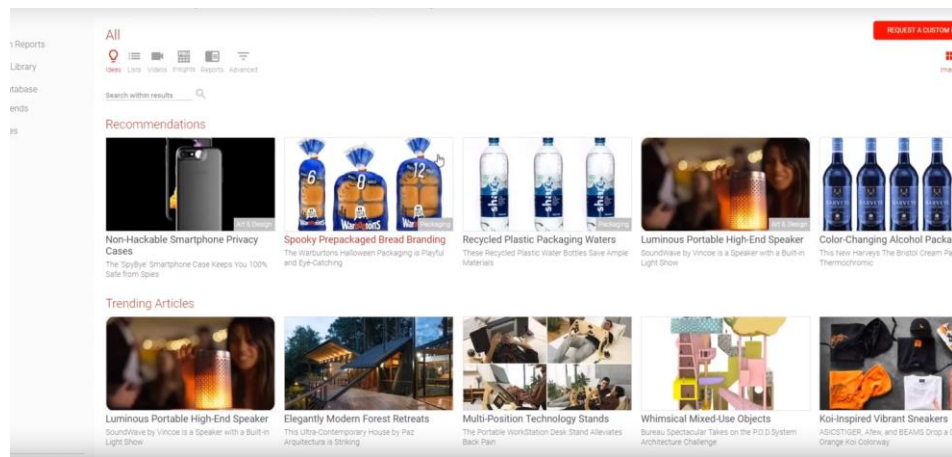


Къде да намерите такива продукти или какви инструменти да ползваме?

Trend Hunter

Счита се за най-големия уебсайт, ако искате да намерите актуалните продукти. Всъщност, това не е само за продукти, но и за други теми като новини, мода, технологии и др. Trend Hunter е доста надежден, що се отнася до данните, тъй-като те си партнират с големи компании.

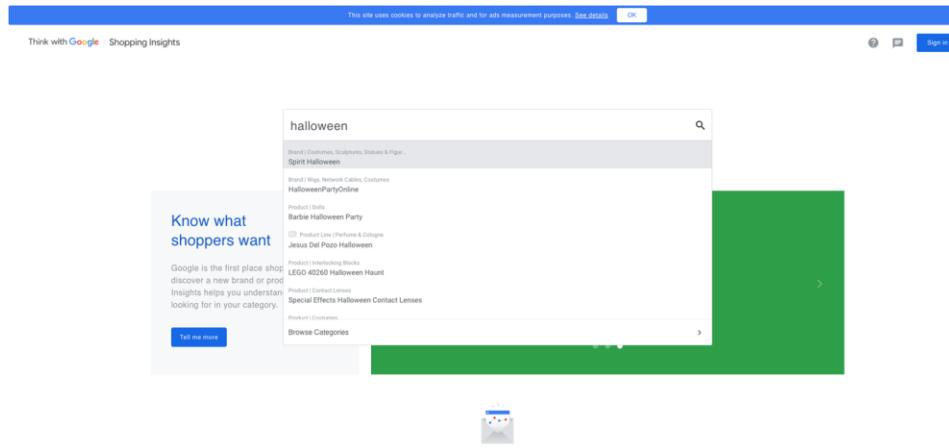
trendhunter.com



Къде да намерите такива продукти или какви инструменти да ползваме!

Google Shopping Insights

Google също има собствен инструмент, който помага на онлайн продавачите да намерят продукти, това е Google Shopping Insights. Този инструмент на Google дава на продавачите представа кои продукти са търсени и кои не. Потърсете всеки продукт, който можете да мислите и искате да продадете на вашия магазин и този инструмент ще даде статистиката, която трябва да знаете.

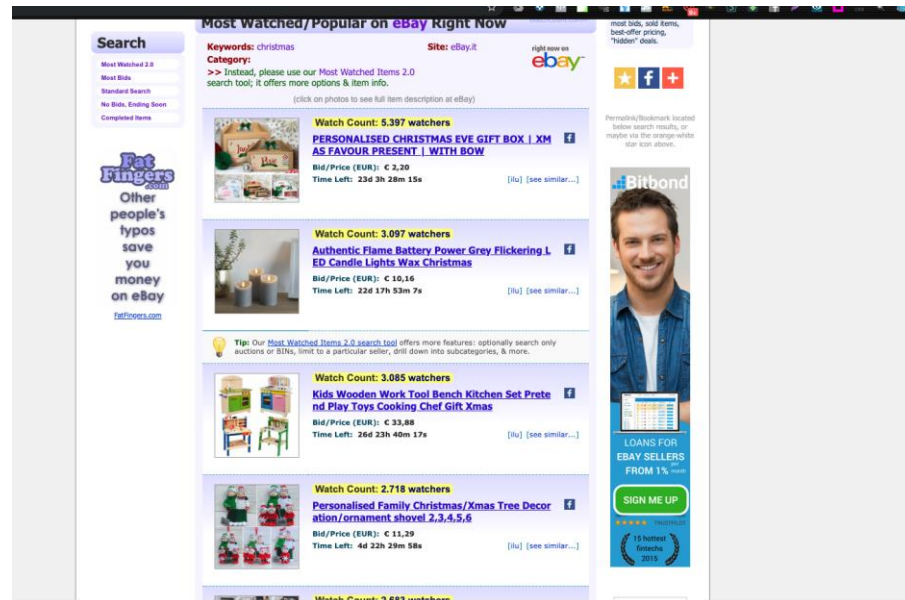


Къде да намерите такива продукти или какви инструменти да ползваме?

WatchCount

се фокусира върху пазарните данни на eBay, но не се обработва от тях. От най-гледаните до завършените артикули те получиха всички данни, от които се нуждаете, за да намерите подходящите продукти за вашия магазин. Друг положителен аспект на този сайт е, че данните са разделени на различни сайтове на eBay.

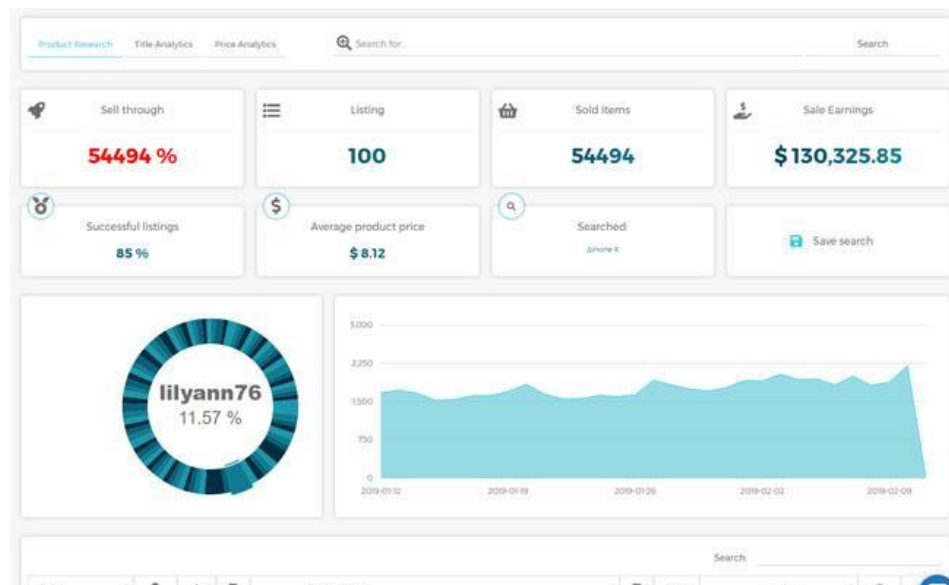
<http://www.watchcount.com/>



Къде да намерите такива продукти или какви инструменти да ползваме!

Zik Analytics

Най-често наричан като Zik е друг популярен инструмент, който помага на продавачите да намерят артикули за печалба, които да продават в магазините си и дава много полезни съвети как да продават бързо артикулите, като ги категоризират в първата страница на резултатите от търсенето в eBay.



Откъде да взема продукти?

Лесно е, има ги навсякъде :)

Amazon

Aliexpress

Walmart

Homedepot

Chinabrand

Banggood

OLX

—

Важно !!!

Най-важното нещо е да
опазите акаунта си здрав!

-Отговаряйте на съобщения до
24 часа;

-Не позволявайте да имате
негативни ревюта;

-Понякога е по-добре да
загубим 50\$ от 1 сделка, но да
запазим магазина си здрав;

Автоматизацията ще спаси
света!

Автоматизация

Защо това е важно и как ни помага ?

Има различни варианти да автоматизирате Дропшипинг бизнеса си - ето 3 от тях:

-Виртуални асистенти - евтино;

-Инструменти - софтуерно;

-Фирма, която да се грижи за Вашия бизнес и хората, които работят за Вас.

Георги Шопов

Безработен Предприемач

Благодаря!

Контакти:

тел. : 0876987633

@: g.shopov@webseller.guru

Fb: [FB.com/georgi.shopov1](https://www.facebook.com/georgi.shopov1)

